**به نام خدا**

**قرارداد نمایندگی فروش**

**این قرارداد از منظر اعطاکننده نمایندگی (Principal) و به نفع وی تنظیم شده است**

**ماده 1- طرفين قرارداد**

**الف)** شرکت ............................... (با مسئولیت محدود) به شماره ثبت ................ اداره کل ثبت استان ..............، با نمایندگی ....................................................... به اقامتگاه قانونی: ................ .............................................................................................................................. و کدپستی .................................. شماره تلفن ................................. و فکس (نمابر) و ایمیل ...........................................................................که از این پس جهت رعایت اختصار «شرکت یا فروشنده» نامیده می­شود؛

**ب)** شرکت ............................................................. به شماره ثبت ......................... اداره ثبت شرکت­ها و موسسات غیرتجاری ................. و شناسه ملی ................................، با نمایندگی صاحبان امضای مجاز ....................................................... به شماره ملی .............................. (به عنوان مدیرعامل) و ............................................. به شماره ملی ....................................... (به عنوان عضو هیات مدیره) مستند به روزنامه رسمی شماره .................... مورخ ....................... و اقامتگاه قانونی: ................ .............................................................................................................................. و کدپستی .................................. شماره تلفن ................................. و فکس (نمابر) و ایمیل ...........................................................................که از این پس جهت رعایت اختصار «نماینده یا خریدار» نامیده می­شود؛

تبصره 1: امضاءکنندگان این قرارداد اقرار می­نمایند که جهت امضا و انعقاد آن­، اختیار و صلاحیت لازم و کافی را دارند و در صورت کشف فساد اقرار، امضاءکننده شخصاً و متضامناً مسئول اجرای تعهدات قراردادی و خسارات ناشی از نقض قرارداد یا بی­اعتباری آن خواهد بود و بند حاضر به عنوان یک تعهد مستقل در هر حال ولو در فرض بی­اعتباری قرارداد، معتبر و لازم­الاجرا است.

**ماده 2- موضوع قرارداد**

موضوع قرارداد حاضر عبارت است از نمایندگی فروش محصولات شرکت ............................... با علامت تجاری .................... و تعیین شرایط سفارش کالا و النهایه خرید قطعی آنها از سوی نماینده و نحوه پرداخت ثمن کالاهای خریداری و تعیین حوزه فعالیت نماینده (شهر **...........)** در طول مدت قرارداد حاضر و به طور کلی تعیین کلیه شرایط حاکم بر روابط تجاری طرفین در طول مدت قرارداد.

تبصره 1: در هر مورد که نماینده قصد خرید محصولات تولیدی فعلی یا آتی شرکت را داشته باشد، نماینده باید درخواست خود را طبق فرم درخواست سفارش کالا به شرکت اعلام نماید. پس از تائید درخواست از سوی شرکت، کالای سفارشی از سوی شرکت جهت تحویل به نماینده مهیا می­گردد و طبق شرایط مندرج در این قرارداد به نماینده تحویل خواهد شد. نماینده مکلف است وفق شرایط مندرج در این قرارداد و پیش فاکتور صادره از سوی شرکت، نسبت به تحویل اسناد پرداخت (چک) و تسویه حساب با شرکت اقدام نماید. همچنین نماینده با امضاء این قرارداد، خود را ملتزم به رعایت تمامی مفاد قرارداد حاضر و رویه­ها و مقررات و دستورالعمل­های ابلاغی شرکت قرار داد.

تبصره 2 : محصولات شرکت با توجه به سقف اعتبار نماینده و با درخواست کتبي و يا شفاهي وي، از سوي شرکت تحويل خريدار مي‌گردد.

تبصره 3 : روابط حقوقي ناشي از هر نوع تقاضاي ارسال محصولات شرکت، از سوي نماینده، مشمول شرايط و ضوابط حاکم بر اين قرارداد خواهد بود، مگر اينکه طرفين صراحتاً آن را از شمول اين قرارداد خارج نموده باشند.

تبصره 4 : در صورتي که شرکت بدون درخواست نماینده، محصولات خود را براي نماینده ارسال نمايد و وي کالاي مزبور را تحويل بگيرد، روابط حقوقي طرفين مشمول همين قرارداد خواهد بود، مگر اينکه طرفين صراحتاً آن را از شمول اين قرارداد خارج نموده باشند.

**ماده 3- مدت قرارداد**

این قرارداد از تاریخ .............................. لغایت ........................... شمسی منعقد گردیدکه با توافق صريح و يا ضمني طرفين براي مدت مشابه و در دفعات متعدد قابل تمديد مي‌باشد.

تبصره: تقاضاي ارسال کالا از سوي نماینده پس از انقضاي مدت قرارداد و قبول شرکت، همچنين ارسال کالا از سوي شرکت و قبول کالا از سوي خريدار، از مصاديق تمديد ضمني قرارداد به شمار مي‌رود.

**ماده 4- نحوه ارائه اسناد پرداخت و تسویه حساب هر فاکتور و ضمانت اجرا**

1- نرخ های فروش انواع محصولات (اعم از قیمت، تخفیف و غیره) بر اساس نرخها و شرایط مصوب شرکت در زمان سفارش کالا بوده و پیش­فاکتور و فاکتورهای اعلامی از سوی شرکت مورد قبول نماینده از هر حیث (قیمت، تعداد و غیره) می باشد. چنانچه در حین اجرا یا در زمان تحویل تغییراتی در شرایط فروش ایجاد و موجب تغییر نرخ مواد اولیه و بهای فروش گردد، قیمت و شرایط جدید (از لحاظ تخفیف و غیره) اعلامی از سوی شرکت، ملاک محاسبه برای کالاهای سفارشی تحویل نشده به نماینده خواهد بود. بدیهی است این تغییر نرخ تاثیری در کالاهای تحویلی به نماینده نخواهد داشت.

2- مبلغ قرارداد در هر پیش­فاکتور فروش، از سوی نماینده به وسیله چک به شرکت (فروشنده) پرداخت می­شود. سررسید چک نباید بیشتر از سه ماه (90 روز تقویمی) از تاریخ صدور پیش­فاکتور باشد.

3- نماینده مکلف است چک های مربوط به هر پیش فاکتور فروش صادره از سوی شرکت را همزمان با دریافت کالاها در مقصد تحویل نماید. در صورت تاخیر بیش از این مدت و عدم انجام این تعهد از سوی نمایده، نماینده مکلف به پرداخت روزانه بیست و پنج صدم درصد مبلغ چکهای تحویل نشده (به صورت روزشمار) به عنوان ضرر و زیان (وجه التزام قراردادی) ناشی از این تاخیر به شرکت می­باشد. دریافت وجه التزام مزبور نافی استحقاق شرکت در دریافت اصل وجه و اخذ تضمین مندرج در قرارداد نخواهد داشت.

4- در صورتی که هر یک از چک­های تحویلی نماینده در زمان سررسید مندرج وصول نشود یا به هر دلیلی وجه قرارداد پرداخت نگردد، علاوه بر حال شدن کلیه باقیمانده مطالبات شرکت، نماینده متعهد است به ازای هر روز تاخیر در پرداخت، معادل بیست و پنج صدم درصد مبلغ پرداخت نشده به عنوان خسارت ناشی از تاخیر در پرداخت (وجه التزام قراردادی) به شرکت پرداخت نماید.

5- چک باید از حساب نماینده صادر شود و چک شخص دیگر مورد قبول نمی­باشد مگر اینکه شرکت قبلاً و به صورت مکتوب با این موضوع موافقت نموده باشد؛ در این صورت، چنانچه نماینده بخشی از مبلغ قرارداد را به وسیله چک یا چکهای اشخاص ثالث (دریافتی خریدار از مشتری­های خویش) پرداخت نماید و چک یا چکهای پرداختی وصول نشود، نماینده مکلف به پرداخت وجه آن به شرکت، وفق شرایط مندرج در بند 4 این ماده می­باشد.

تبصره 1: در صورت عدم رعایت بندهای این ماده از سوی نماینده، شرکت تعهدی در قبال ارسال یا تحویل کالاهای سفارشی پیش روی نماینده نخواهد داشت.

تبصره 2: نماینده نمی­تواند به منظور انجام تعهدات مالی خود به شرکت، از دستور پرداخت و حواله های موسسات و تعاونی های مالی و اعتباری و صندوق های قرض الحسنه و پست بانک (متعلق به خود یا اشخاص ثالث) استفاده نماید و چنانچه قصد پرداخت مدت دار (طبق توافق انجام شده با شرکت) داشته باشد، صرفا باید چک های بانک های دولتی و خصوصی تحویل نماید.

تبصره 3: پرداخت بیمه ، مالیات، ارزش افزوده، عوارض و سایر کسورات قانونی متعلق به این قرارداد و کالاهای سفارشی، به عهده خریدار می باشد.

تبصره 4: در صورت درخواست نماینده مبنی بر خرید نقدی و پرداخت ثمن کالا قبل از حمل و ارسال کالا، نماینده می­تواند این خرید را بدون تحویل چک انجام دهد؛ در صورتی که نماینده وجه پیش­فاکتور را تا 24 ساعت از زمان صدور آن با واریز وجه به شماره حساب شرکت ................................................................................. نزد بانک .................... به نام شرکت واریز نماید مشمول .................... تخفیف می­گردد. بدیهی است در اینصورت نیز کلیه شرایط اینگونه خرید از هر حیث اعم از ضمانت اجرا و تعهدات و غیره، طبق شرایط مندرج در این قرارداد خواهد بود و تخفیف اعطایی اخیر صرفاً ناظر به همان فاکتور خواهد بود.

**ماده 5- نحوه تحویل کالاهای سفارشی نماینده**

1- شرکت متعهد است کالای موضوع قرارداد را جلوی در کارخانه خویش به نشانی ..................................................................... تحویل نماینده نماید. با این حال، در صورت تقاضای نماینده مبنی بر ارسال کالا به آدرس اعلامی از طرف وی و پرداخت هزینه های باربری، کالای مذکور توسط شرکت به وکالت از سوی نماینده، جهت حمل به آدرس تعیین شده در اختیار باربری قرار خواهد گرفت و در چنین صورتی تحویل کالا به باربری به منزله تحویل کالا به خریدار تلقی خواهد شد. همچنین در هر مورد فروش کالا، طرفین می توانند در خصوص هزینه های بابری توافق نمایند.

تبصره- در صورتی که سفارش و خرید بار توسط نماینده حجم کامل وسیله حمل (کامیون) را پوشش دهد، هزینه حمل توسط شرکت پرداخت خواهد شد.

2- امضا یا مهر ذیل بارنامه­ها توسط نماینده یا هریک از کارکنان وی به منزله اقرار کتبی بر اخذ و تحویل کلیه اجناس و اقلام و کالاهای مذکور در بارنامه و اقرار به صحت تاریخ مندرج در آن خواهد بود. تحویل اجناس به شخص نماینده یا هر شخص معرفی شده از سوی وی، از جانب باربری صورت خواهد پذیرفت و تحویل کالاها به شخص منتسب به شخص دیگر به هر نحو که منتسب به نماینده محسوب گردد (اعم از راننده حمل کننده، شاگرد مغازه و کارمند و غیره) در حکم تحویل کالا از سوی باربری به نماینده خواهد بود.

3- رسید باربری برای شهرهایی که اجناس به این طریق ارسال شده نیز مورد قبول طرفین و ملاک عمل خواهد بود.

4- نماینده باید در حین تحویل گرفتن کالا، ایراد کمی یا کیفی کالا را بررسی و موضوع را در صورتجلسه­ تحویل یا بارنامه صراحتاً ذکر نماید.

5- پس از تحویل گرفتن بار توسط نماینده، امکان مرجوع کردن بار تحت هیچ عنوان و دلیلی ممکن نیست مگر اینکه نماینده اثبات نماید که مرسوله فاقد بارکد یا پروانه ساخت بوده است در این صورت می­تواند حداکثر طرف سه ماه از تاریخ دریافت مرسوله، آن قسمت از بار مربوطه را مسترد نماید.

6- در صورتی که نماینده در محل حضور نداشته یا بدون دلیل موجه از تحویل گرفتن بار خودداری نماید، مکلف است کلیه هزینه­های ناشی از این اقدام خود مانند هزینه­های حمل و غیره را به انضمام معادل آن به عنوان وجه الترام به شرکت بپردازد.

**ماده 6- سایر شروط و تعهدات نماینده**

1- در این قرارداد شخصیت نماینده مورد نظر است و علت اصلی عقد قرارداد می باشد. بنابراین نماینده تحت هیچ عنوانی نمی­تواند نمایندگی خود را به طور کلی یا جزئی اصالتاً و یا وکالتاً (ولو به صورت عملی) به غیر واگذار نماید.

2- نماينده تحت هيچ شرايطي حق مبادرت به انجام اموري که به نحوي از انحاء سوء استفاده از عنوان نمايندگي محسوب مي شود، ندارد. اين امور بدون قيد حصر عبارتند از برخورداري مستقيم و غير مستقيم از هرگونه امتيازي که به نوعي براي شرکت تعهدي را ايجاد مي نمايد، ايجاد هرگونه تعهد، الزام، التزام و اخذ وجه يا وجوه از مشتري به نام و از جانب شرکت بدون اخذ موافقت قبلي و کتبي شرکت، استفاده از نام و علائم تجاري شرکت در غير موارد لازم جهت اجراي مفاد قرارداد حاضر، که در صورت سوء استفاده، نماینده شخصاً مسئول پيامدهاي قانوني آن و جبران خسارات وارده به شرکت و اشخاص ثالث خواهد بود.

3- نماینده موظف است پس از کسب موافقت کتبی شرکت، طبق ضوابط و دستورالعمل های شرکت، انواع محصولات شرکت را در حوزه فعالیت خود تبلیغ و معرفی نماید و عواقب مربوط به اظهارات خارج از مشخصات فنی محصول به عهده شخص نماینده بوده و شرکت هیچگونه مسئولیتی در این زمینه نخواهد داشت.

4- نماینده مکلف است که تمامی سعی و کوشش خود را در جهت رعایت سیاست، منافع و حقوق مادی و معنوی شرکت محفوظ دارد.

5- نماینده جهت خرید کالاها و محصولات صرفاً باید از طریق شرکت اقدام نماید.

6- نماینده حق اعطای نمایندگی به غیر و یا فروش محصولات خارج از حوزه ی جغرافیایی تعیین شده در موضوع قرارداد را ندارد، مگر با کسب اجازه کتبی قبلی از شرکت.

7- نماینده متعهد است به صورت دائمی، نمونه کالای شرکت را در فروشگاه به نحوی که کالای مذکور در معرض دید مشتری باشد، قرار دهد.

8- نماینده متعهد به بازاریابی و توزیع مناسب محصولات شرکت است.

9- نماینده حق ندارد از جانب شرکت تعهدی نماید یا از سربرگ شرکت استفاده کند؛ مسئولیت هر گونه اقدام خارج از حدود اختیار علاوه بر اینکه نفض این قرارداد محسوب می­شود مسئولیت پاسخگویی در برابر مراجع دولتی یا خصوصی منحصراً بر عهده نماینده است.

10- نماینده تعهد می­نماید که کلیه مجوزهای ضروری را تحصیل نموده و کلیه ضوابط و مقررات جمهوری اسلامی ایران را رعایت نماید.

11- نماینده متعهد است کلیه گزارش­های فروش و اطلاعات مورد نیاز را در اختیار شرکت قرار دهد.

12- در صورتی که فروشنده به هر دلیلی درخواست جمع­اوری محصول از بازار را نماید، نماینده مکلف به اقدام در این خصوص می­باشد و در صورتی که جهت حفظ اعتبار علامت تجاری شرکت اقدامی لازم باشد، نماینده متعهد به انجام و یا همکاری لازم است.

13- در صورتی که نماینده، شرکت تجاری (دارای شخصیت حقوقی) باشد، مدیران و امضاء کنندگان این قرارداد، انجام کلیه تعهدات و ضمانت اجراهای مذکور در این قرارداد و قراردادهای خرید را به صورت تضامنی ضمانت نمودند.

**ماده 7- شروط و تعهدات شرکت**

1- ارائه فرم درخواست سفارش کالا به نماینده (پیوست شماره 1) و اعلام تغییرات آنها در طول مدت قرارداد

2- قبول کالاهای سفارشی نماینده تحت شرایط این قرارداد و ظرفیت کارخانه و تحویل آنها در اسرع وقت

3- ارائه تخفیفات و تشویقات افزایش خرید، خوش حسابی و غیره به نماینده وفق مصوبات هیات مدیره شرکت

4- تعهد به همکاری با نماینده جهت پیشبرد بهتر اهداف مندرج در این قرارداد

تبصره: اجرای تعهدات شرکت منوط به اجرای کامل تعهدات نماینده است.

**ماده 8- محدوده جغرافیایی**

1- محدوده جغرافیایی فعالیت و فروش نماینده صرفاً شهر ............. می­باشد و نماینده در این محدوده دارای مکان تجاری و انباری با مشخصات زیر است: ......................................................................................................................................................................

2- نماینده متعهد است کالاهای موضوع قرارداد را فقط در محدوده جغرافیایی این قرارداد به فروش برساند و حق هیچگونه معامله­ای بر روی کالاهای موضوع این قرارداد در خارج از محدوده را ندارد.

3- نماینده حق فروش به فروشگاههای زنجیره­ای یا هایپر مارکت­های دارای شعب کشوری یا استانی و مشابه آن یا از طریق نرم­افزارهای فروش مانند اسنپ مارکت را ندارد.

4- عدم رعایت این ماده به منزله نقض قرارداد و مشمول ضمانت­اجراهای قرارداد و تضامین خواهد بود.

**ماده 9- تضمین قرارداد و نحوه استفاده از آن**

1- نماینده متعهد است جهت تضمین حسن اجرای تعهدات ناشی یا مرتبط با این قرارداد تضمین مناسب مورد تقاضای شرکت (حسب مورد ضمانتنامه بانکی یا وثیقه ملکی یا چک) را به شرکت تحویل دهد؛ اجرای تعهدات شرکت در این قرارداد منوط به ارائه تضمین اخیر است.

2- نماينده به منظور ضمانت هریک از مفاد و تعهدات خود، مذکور در مفاد قرارداد حاضر، یک فقره چک به شماره ........................... عهده بانک ....................... کد ............... به مبلغ .................................................................. تومان در وجه شرکت صادر و در اختيار وی گذاشته که در صورت عدم انجام به موقع هریک از تعهدات، شرکت چک مزبور را به وکالت از نماینده تکمیل و به عنوان وجه التزام قراردادی وصول نموده یا از طریق واگذاری چک مزبور به ثالث استیفاء حقوق خود را بنماید.

تبصره: چنانچه خسارات وارده به شرکت بیش از مبلغ سند تضمین (وجه التزام تعیینی) باشد، شرکت حق دریافت و مطالبه خسارات مازاد را نیز از نماینده خواهد داشت.

**ماده 10- فسخ قرارداد**

  1- در صورت عدم رعايت هريک از شرايط و مندرجات قرارداد از سوي نماينده، علاوه بر ضبط تضامین، شرکت حق فسخ قرارداد را از طریق ارسال اظهارنامه و بدون نیاز به مراجعه به مرجع حل و فصل اختلاف را خواهد داشت؛ در صورت شکایت یا دعوی مشتری علیه نماینده یا اظهار خلاف واقع از سوی نماینده نیز این بند مجری است.

2- هرگاه در اثر بروز حوادث غير مترقبه و غير قابل پيش بيني از قبيل فوت، حجر، ممنوعيت از معاملات، بازداشت و يا محکوميت کيفري و غيره، نماينده از اجراي مفاد اين قراداد و ادامه نمايندگي محروم يا ممنوع گردد، شرکت مجاز است قرارداد وي را فسخ نمايد.

**ماده 11 - روش حل و فصل اختلاف**

کلیه اختلافات ناشی از این قرارداد یا مرتبط با آن، از قبیل تفسیر، اجرا، مسئولیت ناشی از نقض این قرارداد، اختلاف راجع به اعتبار، بطلان و فسخ قرارداد و غیره، از طریق یک داور بر اساس مقررات قانون آئین دادرسی مدنی حل و فصل خواهد شد که رای داور قطعی و لازم الاجرا است.

طرفین مؤسسه حقوقی دادبانان به شماره ثبت ۴۴۴۷۵ را به عنوان مقام ناصب داور برگزیدند؛ مقام ناصب می‎تواند بدون نیاز به قرعه کشی و بر اساس صلاحدید خود، یکبار یا به هر تعداد بیشتر که رسیدگی به اختلافات طرفین ایجاب نماید، نصب داور نماید که داور منصوبه در اختلافات ارجاعی می‎تواند یک نفر بوده و یا در هر مورد داوری ارجاعی، فردی غیر از داور قبلی باشد که تشخیص این امر بر عهده مقام ناصب می‌باشد.

تبصره ۱: شرط داوری حاضر مستقل از این قرارداد می‌باشد و به عنوان یک موافقت‌نامه در هر حال و حتی در فرض بطلان این قرارداد، معتبر و لازم‌الاجرا خواهد بود.

تبصره ۲: مقر داوری، اقامتگاه مؤسسه حقوقی دادبانان به نشانی تهران، پاسداران، دولت، بین دیباجی و یارمحمدی، نبش حافظ، پلاک ۱، طبقه ۲، واحد ۳ می‎باشد که تغییر آن توسط داور، در محدوده شهر تهران مجاز است.

تبصره ۳: هر یک از طرفین اختلاف مکلف است، دو درصد ارزش واقعی خواسته را (به هر میزان که باشد) به عنوان حق الزحمه داور به وی پرداخت کند. در صورت امتناع طرف مقابل، متقاضی باید دو درصد ممتنع را نیز بپردازد (جمعا ۴ درصد) و تکلیف داور به رسیدگی و صدور رای منوط به پرداخت کامل هزینه های داوری است. انصراف یا سازش یا سایر موارد تاثیری در حق الزحمه داور ندارد. در صورت محکوم شدن یکی از طرفین، داور، محکوم علیه را به پرداخت هزینه های داوری هم محکوم می نماید.

تبصره ۴: ابلاغ رای داوری از طریق دادگاه های شهر تهران، صورت می گیرد.

**ماده 12- پیوست­ها و ضمایم**

1- نماینده مکلف است یک نسخه کپی برابر اصل جواز کسب، مدارک هویتی خود و صورت حساب و شماره حساب­های معتبر که با آنها 2 سال اخیر کار کرده است و مدارکی مبنی بر مالکیت بر محل یا اجاره آن را همزمان با انعقاد این قرارداد یا حداکثر ظرف مدت یک هفته از تاریخ امضاء این قرارداد به شرکت تحویل نماید.

2- لیست پیش بینی فروش سالیانه پیوست قرارداد و جزء لاینفک آن محسوب می­شود.

3- حداقل میزان تعهد نماینده به خرید قطعی کالا

**ماده 13– اقامتگاه طرفین قرارداد و نحوه مکاتبات**

1- اقامتگاه قراردادی طرفین به شرح ذیل بوده و کلیه اوراق اداری و قضایی و نامه های سفارشی ارسالی به نشانی مذکور وفق ماده 1010 قانون مدنی ابلاغ واقعی محسوب شده و معتبر خواهد بود.

2- کلیه مکاتبات و اخطاریه ها و رسیدهایی که از طریق فاکس، ایمیل یا سایر طرق های ارتباطی از سوی هریک از طرفین به آدرس طرف مقابل ارسال می گردد در حکم اصل محسوب شده و مقابل طرفین قرارداد و محاکم و مراجع رسمی و حل اختلاف قابل استناد خواهد بود.

**ماده 14 -  تعداد مواد و نسخ قرارداد:**

این قرارداد در 14 ماده و در دو نسخه تنظيم و در تهران امضاء و بين طرفين قرارداد مبادله گرديد و طبق مواد 10 و 219 قانون مدنی قطعي و لازم ­الاجرا می­باشد.